XREECH /learning program.

06.07.23

JOUR 1

DÉFINIR SA STRATÉGIE D'INFLUENCE

9h00 > 17h30

07.07.23

JOUR 2

CONSTRUIRE ET METTRE EN OEUVRE SA MÉCANIQUE D'INFLUENCE

9h15 > 17h30

08.07.23

JOUR 3

DÉPLOYER SA CAMPAGNE D'INFLUENCE

9h15 > 17h30

RAMME Appréhender les enjeux et tendances du marketing d'influence :

Le marché de l'influence marketing et ses chiffres clés

Placer le marketing d'influence au cœur de sa stratégie marketing

Parties prenantes : rôles et vision de l'écosystème

Élaborer sa stratégie d'influence marketing:

Social media : les différents formats de contenus en fonction des objectifs de campagne

Tour d'horizon des différents KPIs et de leurs pertinences par réseaux sociaux

Best cases de campagnes d'influence marketing

Méthodologie de construction d'une recommandation stratégique d'influence

Du brief au concept créatif:

Étude de marque, positionnement, objectifs,

Techniques et méthodes de créativité pour faire naître des idées d'activations d'influence

Atelier mentoré :

Selon les méthodes Reech Agency, recherche de concept créatif pour définir l'axe stratégique de sa campagne

Connaître les bonnes pratiques de campagne :

Les étapes de la mise en œuvre d'une campagne

Les must-do d'activation complexe : Direction Artistique, Production Événementiel, etc.

Questions règlementaires et réflèxes contractuels

Les étapes-clés pour réaliser un reporting de campagne impactant

Atelier mentoré :

Définir la mécanique de campagne appropriée, planifier sa campagne, identifier les jalons clés, etc.

Table ronde :

Partage de vision, d'expérience et de bonnes pratiques entre agence, agent, annonceur, créateur et régulateur

Identifier et collaborer avec les bons créateurs de contenu:

Identifier, qualifier et activer les bons influenceurs avec l'outil Reech Influence Cloud

Mesurer les performances de ses campagnes : analyse des publications et des retombées

Atelier mentoré :

Approfondissement de la mécanique de campagne et de son activation

Intégrer une stratégie d'amplification à sa campagne:

Comprendre les enjeux de l'amplification, fonctionnement, outils, budget...

Appréhender les différents formats permettant l'amplification et leur pertinence au regard des objectifs de campagne

Les best cases de campagnes paid

Pitcher sa recommandation stratégique d'influence :

Les principes de l'art oratoire et de ses contrats

Les techniques du regard, du dos et de la voix

Placer sa voix à hauteur de la cause

S'exercer en amont du Jury

Atelier mentoré :

Finalisation de la recommandation stratégique d'influence

Pendant les présentations de recommandation devant le jury :

Networking et échanges avec les équipes Reech

Présentation d'études de cas clients



LES LIEUX **DE LA FORMATION**

JOUR 1 & 2 Reech

76 rue du Faubourg Saint-Denis 75010 Paris

JOUR 3 Dékuple

Immeuble Terra Nova, 3 Rue Henri Rol-Tanguy 2 93100 Montreuil

PARIS & MONTREUIL

06 > 08 JUIL 23